

# MLM-e-Booklet

## Erstgespräch / Listentechnik im MLM

von Alexander Wagandt ISBN 3-938319-05-4



## **Copyright-Hinweis**

e-Booklet Erstgespräch / Listentechnik wird herausgegeben von Wagandt, Inc. Das Werk einschließlich aller seiner Teile ist durch die US Library of Congress registriert und wird durch das Copyright Gesetz der Vereinigten Staaten Artikel 17 geschützt. Jede Verwertung außerhalb der engen Grenzen des Urheberrechtsgesetzes ist ohne schriftliche Zustimmung des Verlages unzulässig und strafbar. Das gilt insbesondere für Vervielfältigungen, Übersetzungen, Mikroverfilmungen und die Einspeicherung und Verarbeitung in elektronischen Systemen. Umschlaggestaltung Wagandt Inc.

*Und so sieht der eingesetzte Text der  
„personalisierten Lizenzversion“ aus:*

Sie erhielten dieses Booklet durch:

**Firma Fleißig Vertriebs GmbH  
Herr Heinz Fleißig  
Kontaktgasse 10  
D-27456 Netbach**

„Mit Fleißig’s Vertriebspower und Hilfe  
ist Erfolg im Network-Marketing eine  
runde und sichere Sache- auch für Sie“

Tel.: +49 (0) 4761 / 355 12 30

Fax: +49 (0) 4761 / 355 12 31

mobil: +49 (0) 166 / 562 71 63

e-Mail: <mailto:fleissig@fleissig-vertrieb.info>

Internet: <http://www.fleissig-vertrieb.info>

Herzlichen Glückwunsch,

Sie lesen ein e-Booklet des MLM-Strategen zum Thema

## **Erstgespräch / Listentechnik im MLM**

Dieses Booklet liefert Ihnen Anregungen für Ihr Erstgespräch mit Ihrem neuen Mitarbeiter. Außerdem enthält es eine sehr detaillierte Anleitung zur Listentechnik. Und Sie finden darin eine ganze Reihe von Hinweisen und Informationen für Ihr Network-Geschäft.

Der Autor, Alexander Wagandt, ist Kommunikations-Experte, Berater und Coach.

Auf der Webseite <http://mlm-strategie.de> bietet er den Profis unter den Networkern effektive Unterstützung an.

Das Booklet „Erstgespräch / Listentechnik im MLM“ ist ein eigenständiger ausgekoppelter Ausschnitt aus Alexander Wagandts neuem Buch „Der MLM-Strategie-Strategien für Network-Profis unabhängig von Produkt und Firma“ das im Herbst 2004 / Frühjahr 2005 erscheint. Im Rahmen einer pfiffigen Geschichte erfährt der Leser, welche Strategien MLM wirklich zum lohnenden Geschäft machen, warum die allermeisten Networker scheitern und wie man in diesem Geschäft mit weniger Aufwand mehr erreicht.



Lieber Networker,

ich habe mir, als ich 1984 im Network-Marketing einstieg, sehr schnell einen Coach gewünscht. Jemand, der mir in diesem neuen Geschäft wirklich schlüssige Strategien und Tipps gibt - ganz konkret und mit der Erklärung für das „Warum?“ dahinter. Heute, rund 20 Jahre später, biete ich Ihnen an, auf den nächsten Seiten Ihr Berater zu sein. Dort finden Sie Tipps und Hinweise, die Sie in Ihrem MLM-Geschäft vermutlich genauso so vermisst haben, wie ich damals.

Ich hoffe, dass es Ihnen damit gelingt, aus Ihrem Network das Geschäft zu machen, das Sie sich wünschen.

Herzlichst

A stylized, handwritten signature in black ink, appearing to read 'König'.

PS: Fordern Sie unbedingt meinen kostenlosen Newsletter unter <http://mlm-ezine.de> an.

**Achtung! Für dieses Booklet können Sie für nur 19,90 Euro die Lizenzrechte erwerben!**

Als Inhaber der Lizenzrechte können Sie dieses Booklet zu jedem Preis, den Sie möchten, selber weiterverkaufen.

Die unverbindliche Preisempfehlung beträgt Euro 6,90. Aber egal für wie viel Sie dieses Booklet verkaufen und wie oft Sie es vermarkten - Sie behalten immer den vollen Erlös für sich.

Selbstverständlich können Sie das Booklet auch verschenken oder auf Ihrer Homepage zum Download anbieten. Kostenlos oder gegen Bezahlung, das bleibt Ihnen überlassen.

Außerdem erhalten Sie automatisch stets die neueste Auflage. Wird das Booklet aktualisiert, erhalten Sie sofort per Mail die aktuelle Version völlig kostenfrei. Selbstverständlich wieder inklusive der Lizenzrechte.

Es gibt nur eine Einschränkung. Sie dürfen das Booklet weder verändern noch verkürzen.

Um für nur 19,90 Euro jetzt die dauerhaften Lizenzrechte zu erwerben besuchen Sie die folgende Domain

<http://shop.mlm-strategie.de>

# MLM-e-Booklet

## Erstgespräch / Listentechnik

von Alexander Wagandt

Peter musste grinsen, sein Bruder war jetzt gerade mal 7 Wochen weg. Aber seit er sich um Freddy's MLM-Geschäft kümmerte, hatte er mit Hilfe seines Beraters die Anzahl der Kontakte wirklich explosionsartig steigern können. 374 direkte Interessenten in gerade mal 9 Wochen. Und eigentlich waren es ja nur 7 Wochen, wenn man ganz richtig rechnete.

Ah, da fuhr jemand raus. Der Platz war perfekt. Jetzt musste nur noch sein Lieblingstisch hinten am Fenster frei sein. Peter nahm seine Tasche mit seinen Notizen aus dem Kofferraum und betrat wenige Minuten später das Waldhaus. Er hatte Glück. Sein Lieblingstisch war tatsächlich frei, und wie erwartet, war er der Erste. Peter bestellte einen großen frisch gepressten Orangensaft und das „Bircher-Müsli des Hauses“. Anschließend war er sich sicher, dieses Müsli konnte einfach nicht gesund sein. Es schmeckte einfach zu großartig. Vermutlich viel Sahne. Aber egal!